

## TRIENBACHER CONSULTING

HDS Digitaler Stammtisch
SEO im digitalen Marketing Mix kurz erklärt

Manfred Trienbacher

### **Inhalte**

Marketing Strategie
Suchmaschinenoptimierung Grundlagen
Google Ads - SEO und SEA im Zusammenhang
10 Gebote im Online Marketing



# Marketing Strategie

Um ein gutes und nachhaltig erfolgreiches SEO zu betreiben sollten folgende Fragen im Unternehmen bzw für die Marke oder das Produkt geklärt sein:

### # Welche Märkte und Zielgruppen werden angesprochen?

Welche Keywords (Suchbegriffe) verwendet meine Zielgruppe um nach dem Produkt und Dienstleistung zu suchen?

# Welches sind meine Stärken & Werte die ich kommunizieren möchte?

Damit können Anzeigentexte und natürlich auch Landingpages gestaltet werden.

### # Budget und Erfolgsziele bestimmen!

Ausgaben und vor allem einrichten des Conversion Tracking



## Marke & Kommunikation

- Leitbild & Markenbild vorhanden?
- Wichtig! Einheitliche Kommunikation über alle Kontaktpunkte
  - Sprache und Texte entsprechen Markenstrategie
  - Keywords (Begriffe) bestimmen
     Was ist mein Produkt unter welchen Begriffen möchte ich gefunden werden → welchen Nutzen biete ich

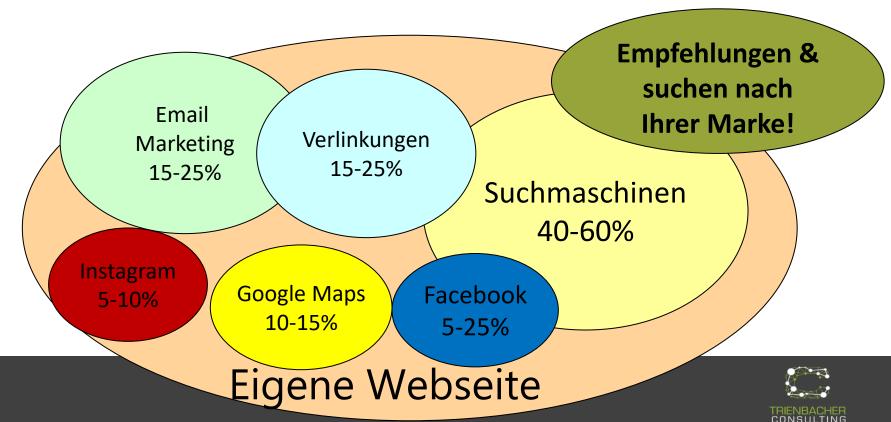


# Online Marketing Mix



## Woher kommen Zugriffe?

Wichtig Offline und Online beeinflussen sich.



## SEO Grundlagen

Onpage Optimierung (auf der Seite)
 Anpassung des Inhaltes der Seite und deren Meta-Informationen Überschriften und interne Verlinkung!
 Quellcode Optimierung & Geschwindigkeit
 \*Mobilefriendly \*Qualitätssignale einer Webseite (zb. Aufenthaltsdauer)

2. Offpage Optimierung (außerhalb der Seite)
Wie viele Seiten verweisen auf meine Seite?
Erhebung und Anpassung bestehender externer Verlinkung
Aufbau von externer Verlinkung

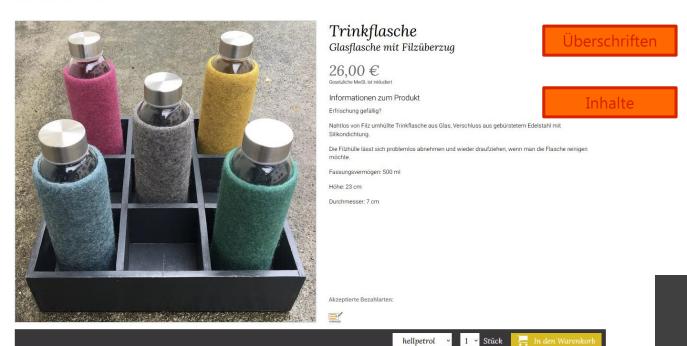


### 1. Onpage Optimierung (auf der Seite)

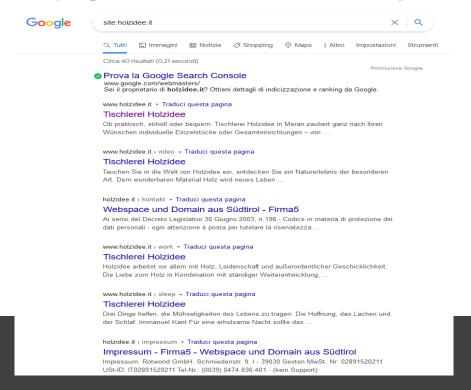
- Haben die Meta-Titles wichtige Keywords enthalten?
- Unterscheiden sich die Titles und passen diese mit dem Inhalt der Seite zusammen?
- Haben die Überschriften wichtige Begriffe für welche Sie gefunden werden möchten?
- Im Content werden die wichtigen Begriffe auch wiederholt.
- Achtung die Begriffe sollten nicht mehr als 3-5% Dichte im Text ausmachen.
   Google filtert auch überoptimierte Seiten aus.
- Link top Rankingkriterien:
- <a href="http://www.searchmetrics.com/wp-content/uploads/kb-infografik-rebooting-ranking-faktoren-print.pdf">http://www.searchmetrics.com/wp-content/uploads/kb-infografik-rebooting-ranking-faktoren-print.pdf</a>?x98318







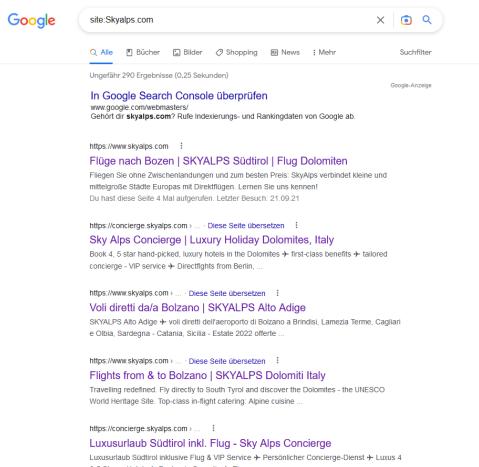
### Onpage Schnellcheck – Abfrage "site:domain.it"



- Meta-Title beinhalten wichtige Begriffe
- Beschreibungstext
   (Meta Description)
- Anzahl an Seiten im Index



## Weiteres Praxisbeispiel



Abfrage site:skyalps.com zeigt

- \* Meta Title (Blau erste Zeile)
- \* Meta Description (im diesem Beispiel mit gut genutzten Sonderzeichen)

Anzahl der indizierten Seiten

### Wichtige to do's

- \* Beinhaltet die Startseite die wichtigsten Keywords, Begriffe? Beispiel "**Produkt + Region**" zb "Anwaltskanzlei Bozen" etc.
- \* Gibt es zu jedem Unterthema eine eigene Seite?
- \* Suchen Sie eine Agentur, welche SEO Erfahrung, aber auch Sprachkenntnisse und Verständnis für Ihr Produkt und ihrer Zielgruppe mitbringt.



# Kostenkontrolle & Erfolge messen

 Wo sehen Sie welche Erfolge Sie mit unterschiedlichen Kampagnen / Werbung erzielt haben?
 (Google-Analytics Matomo etc.)

\*Absatzzahlen \*Marktstände \*Portale \*eigene Website

Sofern kein Analytics bzw auch offline messen: Führen einer Liste/Excel → Kosten nutzen



### Lokale Suche: Google Maps Einträge

### **Bestätigung Deiner Standorte**

Eintrag optimieren – durch lückenlose Dateneingabe:

Das Listing sollte mindestens folgende Punkte enthalten:

- Anschrift & Telefonnummer (am besten mit lokaler Vorwahl)
- E-Mail-Adresse
- Kategorie deines Unternehmens (Branche)
- Link zur eigenen Website
- Weitere Standorte & Öffnungszeiten

Es existieren noch einige weitere Felder. Je mehr Du davon ausfüllst, umso mehr kannst Du bei den Algorithmen punkten. Bewertungen beeinflussen das Ranking!



### **SEO Tools kostenlos:**

#### 1. Seorch.de – Kostenlose SEO-Basis-Analyse

Mit Seorch erhaltet Ihr einen umfassenden Überblick über die Ist-Situation Eurer Website. Anhand der Daten aus anderen Tools (Google, Facebook, Wayback Machine etc.) erhaltet Ihr so eine übersichtliche Auswertung Eurer Seite nach technischen und inhaltlichen SEO-Gesichtspunkten.

#### 2. Keyword-tools.org – Suchvolumen Check

Der Inhalt einer Seite ist eines der wichtigsten Kriterien auf Eurer Seite. Der Content muss nicht nur qualitativ hochwertig, sondern auch für die Suchmaschine gut verwertbar sein. Hier gilt es zu wissen, wonach der Nutzer sucht. Welche Suchbegriffe gibt er ein?

#### 3. Textanalyse-tool.de

Nachdem Ihr das richtige Keyword für eine Seite bestimmt habt, gilt es nun, die passenden Inhalte zu erstellen. Mit dem Textanalyse Tool erhaltet Ihr etliche Tipps und Tricks, wie Ihr den Text hinsichtlich der Keyword-Dichte und der Verständlichkeit für die Leser stets verbessern könnt. Füget Euren Text einfach in das Feld ein und bearbeitet diejenigen Stellen, die noch verbesserungswürdig sind.



## **SEO Tools kostenpflichtig**

#### **Sistrix**

Wichtigste SEO-Kennzahlen = bessere Positionen in den Suchergebnissen.

#### Xovi

umfangreiche Keywordanalysen und einfaches Monitoring

#### Fokus auf die Onpage-Analyse von Websites

Ryte (umfangreiche Analysen und einfache Darstellung)

Screaming Frog (sehr individuelle Analysen möglich)

Sitebulb (übersichtliche Aufbereitung und Priorisierung von Problemen)

Gerne biete ich den Teilnehmern des Online Marketing Stammtisch 2x kostenlose Sistrix Auswertungen an



## **Google Updates**

### Am laufenden bleiben!

\*September 2022 Core Update zeigt große Fluktuationen – Video-Content wieder etwas bevorzugt.

### \*Core Update 2021

Mobilfreundlichkeit, die Verschlüsselung per HTTPS, das Safe Browsing und der Verzicht auf störende Interstitials eine entscheidende Rolle. Es werden also höhere Anforderungen an die Qualitätssignale einer Webseite gestellt.

https://developers.google.com/search/updates/ranking?hl=de



## SEO auf Youtube? Yes!

- Youtube, ist die 2-größte Suchmaschine (USA, Europa)
- Auch hier gibt Möglichkeiten um mit bestehende Videos besser gefunden zu werden

### Vorteile Youtube:

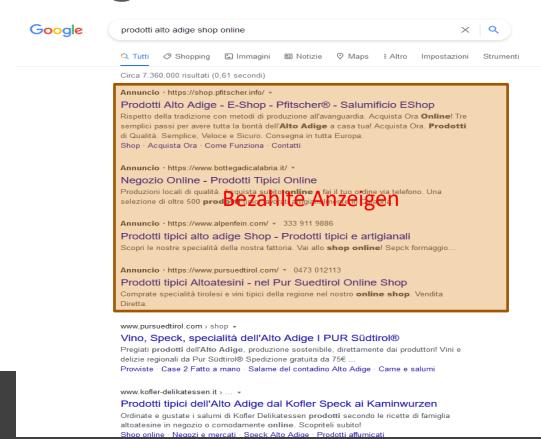
- Emotionale Kommunikation mit Kunden möglich
- Steigert die Bekanntheit von deinem Unternehmen, deinem Produkt oder deiner Marke in junger Zielgruppe



# Suchmaschinen-Marketing Bezahlte Anzeige = Google Ads



# Google Suche 2022





### Google Ads & SEO im Mix Sinnvoll? JA!

- Klickrate in beiden Bereichen vor allem SEO Index wird gesteigert
- SEO ermöglicht geringere CPC's (Cost per Click) in Kampagnen
- Der Aufwand für Longtail Keywords ist im SEO oft nicht gerechtfertigt und damit kann Google Ads in der Kosten/Nutzen Rechnung sogar günstiger sein
- Google Ads ist oft beste Datenquelle



### Online Marketing Mix: Google Ads

### Was sind die Vorteile von Google Ads?

- Sie erreichen Internet-Nutzer, die konkret nach einem Produkt oder Dienstleistung suchen.
- Anzeigenschaltung ist flexibel und kann kurzfristig erhöht und angepass werden.
- Sie können die Anzeigentexte selbst bestimmen und gezielt schlecht ausgelastete Zeiten (Tourismus) bewerben.
- Mit einfachen Mitteln können Sie gezielt Menschen aus verschiedenen Ländern erreichen.



## Google Ads funktionsweise

- CPC = Cost per Click!
- Google Ads funktioniert nach Gebotsprinzip
- Für jedes Keyword kann ein eigenes CPC festgelegt werden
- CPC sind je nach Branche und Markt unterschiedlich
- CPC Tourismus (Target) Deutschland 0,40 bis 0,80 Euro
- CPC Tourismus Italien 0,20 bis 0,60 Euro
- CPC Tourismus Schweiz 0,50 bis 1,20 Euro



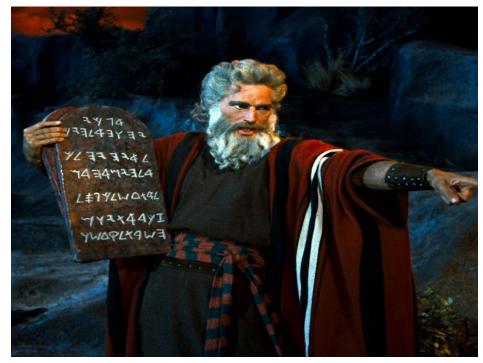
# Keywordrecherche:

- Zielgruppe & Keywords (Begriffe) definieren
- Welche Keywords und Begriffskombinationen werden auf Google verwendet?
- Tools zur Keyword und Trendabfrage:
- Google Keyword Planer
- https://ads.google.com/intl/it\_it/home/tools/keyword-planner/
- Site:domain.it
- www.google.de/trends





# SEO & Google die 10 Gebote;)





# Empfehlungen 10 Gebote

- 1. Du sollst keine andere Suchmaschine neben Google nutzen ;)
- 2. Google Dich (deine Marke) 1x mal im Monat selbst ... auch deine Produktnamen
- 3. Schau dir deine indizierten Seiten in Google an (site:domain.it)
- 4. Verwende Google Search Console
- Liebe was du tust! Zeige es auch online (Facebook, Instagram, LinkedIN / Xing – Business)



# Empfehlungen: 10 Gebote

- 6. Deine Website hat schnelle Ladezeiten, ist Mobiloptimiert und hat gute Meta Angaben
- 7. Mache schöne Bilder und verwende Alt Text
- 8. Spreche mit deinen Kunden & denke wie ein Kunde
- 9. Optimiere dein Google Business Konto
- 10. Mache deine Erfolge messbar



## Vielen Dank!



Freue mich auf ein Feedback und Ihre Ideen und Anfragen. Gerne können sie diese Präsentation gerne an möglichen Interessanten weiterleiten!



# Trienbacher Consulting

Agentur mit über 15 Jahren Online Marketing Erfahrung

Lokal und auch im DACH gut vernetzt

Systemischer Ansatz für nachhaltigen Marken und Kundenaufbau

### Referenzen











